

Mitsubishi Electric Sales Canada inc. et Efficiency Capital s'associent pour promouvoir conjointement des solutions de construction à faible émission de carbone au Canada.

TORONTO, ON, 18 septembre 2024 - Efficiency Capital (EC), la première entreprise canadienne à offrir des services énergétiques, et Mitsubishi Electric Sales Canada inc. (MESCA) ont annoncé aujourd'hui un partenariat stratégique pour promouvoir conjointement des solutions de construction à faible émission de carbone plus accessibles aux propriétaires et gestionnaires de bâtiments à travers le Canada.

L'efficacité énergétique dans les bâtiments, bien qu'elle soit l'une des voies essentielles pour atteindre les objectifs climatiques du Canada, se heurte à plusieurs obstacles systémiques pour être adoptée à grande échelle. En tant que partenaires dans le domaine du développement durable, EC et MESCA partagent l'engagement de faire tomber ces obstacles en offrant des solutions d'efficacité clé en main, avec peu ou pas de capital initial, permettant ainsi aux propriétaires de bâtiments et aux entreprises de profiter des avantages financiers liés à la modernisation de leurs infrastructures avec des technologies énergétiques de pointe.

Visant à soutenir les bâtiments résidentiels multifamiliaux, industriels, commerciaux et institutionnels à travers le Canada, ce partenariat combine le modèle unique d'investissement et de réalisation de projets d'EC avec les thermopompes et technologies connexes de MESCA dans la démarche vers des bâtiments à consommation énergétique nette zéro dans tout le Canada. Cette collaboration permettra aux propriétaires et gestionnaires d'optimiser leurs systèmes énergétiques et leurs dépenses d'investissements tout en réduisant leur empreinte de carbone, contribuant ainsi à un avenir plus vert et durable.

Efficiency Capital s'associe avec les propriétaires de bâtiments pour fournir des solutions de modernisation, y compris leur modèle de « paiement à partir des économies garanties », conçues pour ne pas affecter la capacité d'emprunt du propriétaire. Le modèle innovant de services énergétiques d'EC crée un triple impact avantageux, permettant aux clients de générer des résultats positifs pour les personnes, la planète et les profits, le tout avec peu ou pas de coûts initiaux ou de risques.

MESCA propose une large gamme de solutions de thermopompes conçues et éprouvées pour fonctionner dans les conditions de climat froid du Canada, allant des systèmes de chauffage et de climatisation résidentiels, commerciaux légers et commerciaux (y compris DRV, DRV hybride et production d'eau chaude), aux solutions de chauffage, de climatisation et de ventilation appliquées, et de séchoirs à mains commerciaux.

EC sélectionne les produits les mieux adaptés aux défis et opportunités spécifiques de chaque site de construction. De nombreux produits CVCA de MESCA conviennent à une grande variété de propriétaires et de types de bâtiments, garantissant ainsi que leurs objectifs de durabilité et financiers seront atteints.

Le partenariat entre EC et MESCA survient à un moment où le besoin de bâtiments durables est plus urgent que jamais. Étant donné que les bâtiments contribuent à plus de 50 % des émissions de GES dans les zones urbaines et que 80 % des bâtiments qui existeront en 2050 ont déjà été construits, ces projets de modernisation constituent une opportunité majeure d'agir pour le climat. Alors que le Canada

s'efforce d'atteindre ses objectifs climatiques, cette collaboration jouera un rôle essentiel dans la transition vers une économie à faible émission de carbone.

Approbations :

L'un des obstacles à l'adoption des technologies de thermopompes dans de nombreuses applications est l'obtention du financement nécessaire. En s'associant à Efficiency Capital (EC), nous offrons à nos clients — distributeurs, promoteurs, entrepreneurs et utilisateurs finaux — la possibilité de se procurer les systèmes selon le modèle de financement qui répond le mieux à leurs besoins, tout en les aidant à atteindre leurs propres objectifs de développement durable et à contribuer à un environnement plus propre.

- *Andy Cincar, Directeur des ventes résidentielles, division CVCA, Mitsubishi Electric Sales Canada*

Efficiency Capital (EC) est ravie de s'associer à Mitsubishi Electric Sales Canada inc. pour poursuivre sa mission qui consiste à rendre les améliorations écoénergétiques plus accessibles aux propriétaires de bâtiments. En combinant nos modèles de financement uniques avec les technologies de pointe de MESCA, nous pouvons offrir une opportunité gagnante aux propriétaires de bâtiments partout au Canada, en mettant en œuvre des solutions novatrices qui réduisent la consommation d'énergie et contribuent à un environnement plus propre.

- *Chandra Ramadurai, PDG, Efficiency Capital*

-30-

À propos de Mitsubishi Electric Sales Canada inc.

Mitsubishi Electric Sales Canada Inc. a été fondée en 1979 en tant que filiale de Mitsubishi Electric Corporation du Japon. Depuis, Mitsubishi Electric Sales Canada inc. est à l'avant-garde des technologies, des ventes et des services en matière de chauffage, de climatisation et de ventilation. Fort de plus de 100 ans d'expérience dans la fourniture de produits fiables et de haute qualité, tant aux clients professionnels qu'aux consommateurs du monde entier, Mitsubishi Electric Corporation est un leader mondial reconnu dans la fabrication, la commercialisation et la vente d'équipements électriques et électroniques utilisés dans le traitement de l'information, des communications, de l'électronique au grand public, de la technologie industrielle, de l'énergie, du transport et de la construction.

www.mitsubishielectric.ca.

À propos d'Efficiency Capital

Efficiency Capital (EC) est la première entreprise canadienne à offrir des services énergétiques qui développe, finance et gère des projets à consommation nette zéro dans l'environnement construit. Soutenue par "The Atmospheric Fund (TAF)" – une agence climatique régionale qui est la plaque tournante du réseau LC3 dans la région de Toronto et de Hamilton, EC cherche à accroître l'apport de capitaux de tiers dans de tels projets en tirant parti de partenariats stratégiques avec diverses banques, investisseurs à impact, fondations communautaires et autres organisations. EC dispose de plus de 100 millions de dollars en financement de projets à faible coût pour fournir des solutions de décarbonisation entièrement financées, clés en main et sans risque. Pour en savoir davantage, visitez le site www.encycap.com.

Contacts médias

Candace Steinberg

Candace.Steinberg@mesca.ca

905-475-3507

Dena Cole

dena@bubblegumcanada.com

647-825-3927

MITSUBISHI ELECTRIC SALES CANADA INC.

4299 14th Avenue, Markham, Ontario L3R 0J2

Phone 905-475-7728 Fax 905-475-5231